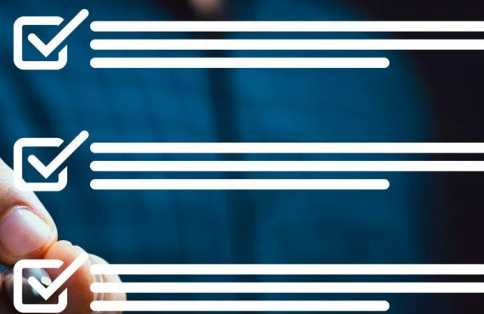


SalesNow Tentata vendita



TARGET

Salesnow Tentata Vendita è la soluzione ideale per la gestione delle attività di tentata vendita, ottimizzata per supportare gli agenti sul campo. Progettata per semplificare il processo di vendita diretta, Salesnow Tentata Vendita offre strumenti avanzati per il monitoraggio delle vendite, la gestione del magazzino e la fatturazione in tempo reale, garantendo una maggiore efficienza e produttività.

CARATTERISTICHE

Gestione Magazzino: Monitoraggio in tempo reale delle scorte disponibili, con aggiornamenti automatici dopo ogni vendita.

Catalogo Prodotti Digitale: Accesso immediato a un catalogo digitale completo dei prodotti, con descrizioni dettagliate e immagini.

Ordini e Fatturazione: Creazione e gestione degli ordini direttamente sul campo, con possibilità di emettere fatture immediatamente.

App Mobile per Agenti: Applicazione mobile intuitiva per la gestione delle vendite, con funzionalità offline per operare anche senza connessione internet.

Tracciamento delle Vendite: Report dettagliati sulle vendite effettuate, con analisi delle performance per singolo agente e per area geografica.

Gestione Clienti: Database completo dei clienti con storico degli ordini, preferenze e condizioni di pagamento.

VANTAGGI

Aumento delle Vendite: Migliora l'efficienza degli agenti sul campo, permettendo di concludere più vendite in meno tempo.

Riduzione degli Errori: Automatizza il processo di gestione degli ordini e delle scorte, riducendo il rischio di errori manuali.

Customer Satisfaction: Migliora l'esperienza dei clienti grazie a un servizio più rapido e preciso.

Decisioni Basate sui Dati: Fornisce dati e report dettagliati per supportare le decisioni strategiche e operative.

Flessibilità e Mobilità: Consente agli agenti di operare efficacemente in qualsiasi condizione, grazie alla modalità offline dell'app mobile.

Compatibilità: Windows, MacOS, Android, iOS.

